

LA DISTRIBUZIONE B2B NELL'ERA DELL'IA

UNIFICATA
AUTOMATIZZATA
AMPLIFICATA



PRESENTAZIONE COMMERCIALE
Via Paolo Sarpi, 42 20154 Milano

LIBERA IL POTENZIALE DEL BACK-OFFICE CENTRALIZZANDO ED AUTOMATIZZANDO LE ATTIVITÀ MANUALI GRAZIE ALL'IA

1 Perché Volta?

2 Il Centro di Comando-IA per il backoffice

3 L'impatto sul tuo business

4 Soluzioni aggiuntive

5 Chi è Volta



I TEAM BACK-OFFICE CHE INCONTRIAMO OGNI GIORNO AFFRONTANO SFIDE CONCRETE

Sfide

- **Centinaia di email in entrata** ogni giorno
- **Richieste di preventivo e ordini in tutti i formati** (PDF, Excel, ...) sepolti nelle caselle di posta
- **Ordini inseriti manualmente nell'ERP**, con i relativi rischi di errore
- **Tempi di risposta ai clienti troppo lunghi**
- **Team sovraccarichi** di attività ripetitive

Perdita di tempo quotidiana



Pressione operativa costante



Clienti frustrati dai ritardi



Scarsa creazione di valore



VOLTA SI CONNETTE AL TUO ERP E ALLE TUE EMAIL PER STRUTTURARE E AUTOMATIZZARE LE OPERAZIONI

1

Categorizza le email in modo intelligente

- Identificazione automatica delle richieste di preventivo
- Rilevamento degli ordini
- Prioritizzazione delle urgenze
- Organizzazione intelligente dei flussi in entrata

2

Trasforma automaticamente le richieste in azioni ERP

- Creazione automatica da parte dell'IA Volta di preventivi e risposte utilizzabili
- Generazione automatica degli ordini nell'ERP
- Pre-compilazione dei campi
- Nessuna doppia immissione

3

Fluidifica la collaborazione interna

- Visibilità condivisa tra tutti i collaboratori
- Assegnazione semplificata dei task in base ai ruoli, alle urgenze e ai workflow definiti
- Informazioni centralizzate
- Meno passaggi inutili tra colleghi



TRASFORMA LA TUA CASELLA EMAIL IN UNO SPAZIO DI LAVORO STRUTTURATO

The screenshot displays a user interface for managing emails and orders. On the left, a sidebar lists various email categories and accounts. The main area shows an email from Jean Dupont regarding a command order. On the right, a detailed order summary is visible, including client information, order numbers, and a list of products.

a Points to the left sidebar, indicating the multi-account management and role permissions.

b Points to the email list, highlighting the automatic categorization of emails (e.g., 'Richiesta Ordine', 'Info', 'Supporto Clienti').

c Points to the order summary panel, indicating the complete customer profile view (client, orders, products).

Connessione multi-account con gestione dei ruoli e permessi

Categorizzazione automatica delle email tramite l'IA Volta (informazione, preventivo, ordine, supporto)

Anagrafica cliente completa a colpo d'occhio (contatto, ordini, sell-in, ecc.)



LE PERSONE COLLABORANO EFFICACEMENTE SU OGNI RICHIESTA

Apex Trade Solutions — Information Request — Technical Datasheets

Support **Open** You

Order Nexus Wholesale Group
Purchase Order – February Supply
2 hours ago

RFQ Vertex Distribution Services
RFQ - Beauty Best Sellers Request
1/8/2026

Support Apex Trade Solutions
Information Request — Technical Datasheet...
4/23/2026

On hold 2

Closed 24

Dear Customer Support Team,

Following our most recent order, we kindly request the full technical documentation related to the supplied product, including specification sheets, safety data sheets (if applicable), compliance certificates, and any available usage guidelines.

The documentation is required for our internal quality records and to share with one of our key retail partners.

Thank you in advance for your support.

Kind regards,
Laura Bennett
Sales Representative
Apex Trade Solutions

Apex Trade Solutions is asking for technical documents. I was not able to find them. You can upload them here for future references.

admin@voltasoftware.com assigned to You 1 hours ago

Arthur
@Luca Bianchi can your team prepare the requested files? 2 mins ago

Chat with your @team

CUSTOMER

Company
Nexus Wholesale Group

Sender
Emily Carter
emily.carter@nexuswholesalegroup.com
Known contact

ORDERS

€65.2K	€5.2K	5.1
Total Orders	Avg Value	Avg SKUs

OUTSTANDING €0.00

65413e89	Draft	
13/02/2026		€6,955,26
a7098ee7	Approved	
11/02/2026		€7,149,67
84125b59	Approved	
11/02/2026		€5,835,25

View All Orders

PRODUCTS

Beauty Farm
Fav brand
12 Products bought

Check Products

d

Ogni email diventa un ticket con stato: gli utenti si concentrano sulle loro priorità grazie ad un sistema di ticketing integrato

e

Assegnazione intelligente, monitoraggio condiviso e storico completo di ogni richiesta del cliente



L'IA AUTOMATIZZA L'ATTIVITÀ MANUALE, LE PERSONE VALIDANO ED APPROVANO (1/2)

The screenshot displays a CRM interface with a central email thread and a customer profile on the right. The email thread shows a reply from Vertex Distribution Services to Titan Supply Co. regarding an RFQ for Beauty Best Sellers. The reply includes a list of products and their details, such as 'Hydrating Face Serum 30ml' and 'Revitalizing Eye Cream 15ml'. The customer profile on the right shows 'Vertex Distribution Services' with contact information for Mark Thompson.

Reply

From: Orders
To: m.thompson@vertex.com
Subject: Re: RFQ - Beauty Best Sellers Request

Vertex Distribution Services is asking for an RFQ. I've applied public prices as this would be a new customer.

Dear Mr. Thompson,

Thank you for your RFQ. We confirm receipt of your request for quotation for the following items, 100 units each:

- Hydrating Face Serum 30ml – €12.40 / unit – Lead time: 2 days – In stock: 320 units
- Revitalizing Eye Cream 15ml – €9.80 / unit – Lead time: 3 days – In stock: 150 units
- Nourishing Day Cream SPF30 50ml – €14.60 / unit – Lead time: 3 days – In stock: 210 units

Please find attached our completed RFQ document.

Should you wish to proceed, please send us a confirmation and preferred delivery address so we can issue the proforma invoice accordingly.

Best regards,
Sales Team

RFQ_Response_NWG_2026-02-021.xlsx (3.1 KB)

Send

CUSTOMER

Company
Vertex Distribution Services

Sender
Mark Thompson
m.thompson@vertex.com
Known contact

ORDERS

Total Orders	Avg Value	Avg SKUs
€0.00	--	--

View All Orders

PRODUCTS

Fav brand Products bought

Check Products

View Catalog

f

L'IA Volta prepara le risposte per i clienti e notifica quando l'utente deve intervenire



L'IA AUTOMATIZZA L'ATTIVITÀ MANUALE, LE PERSONE VALIDANO ED APPROVANO (2/2)

Order details Draft

Products

Product	Quantity	Unit	Unit price	Total
Anthelios Fluide Invisible... OP-1345673	100	Units	11,20 €	1.120,00 €
Hydra Bomb Gel OP-1345673	100	Units	12,50 €	1.120,00 €
Cleansign Micellar Water OP-1345673	50	Units	15,00 €	1.120,00 €
Revitalift Serum OP-1345673	100	Units	10,00 €	1.000,00 €
SPF 50 Sun Cream OP-1345673	100	Units	8,50 €	850,00 €
Tea Tree Oil Face Wash OP-1345673	20	Units	13,10 €	1.120,00 €
Intensive Night Repair Cr... OP-1345673	1	Pallet	9,00 €	1.120,00 €
Facial Scrub Exfoliant OP-1345673	10	Units	7,00 €	1.120,00 €
SPF 50 Sun Cream Unmatched	60	Boxes	10,80 €	1.120,00 €

Order source

Content Email

Purchase Order
Date: 2025-02-05
P.O. number: 301-0525
Customer ID: #BE-005

Vendor
Beauty Emporium SRL
Via del Commercio 12
20100 Milano, Italy
+39 02 4367 8910
sales@beautyemporium.it

Ship To
Your Company
123 Your Street
Your City, ST 12345
(123) 456-7890
no_reply@example.com

#	Description	Qty	Unit Price	Total Price
1	Anthelios Fluide Invisible	10	6,40	64,00
2	Hydra Bomb Moisturizer	15	5,90	88,50
3	Cleansing Micellar Water	50	8,30	415,00
4	Revitalift Serum	15	15,50	232,50
5	Revitalift Serum	15	15,50	232,50
6	SPF 50 Sun Cream	30	11,99	359,70
7	Tea Tree Oil Face Wash	22	9,99	219,78
8	Intensive Night Repair Cream	10	45,00	450,00
9	Facial Scrub Exfoliant	15	22,00	330,00
10	SPF 50 Sun Cream	30	11,99	359,70

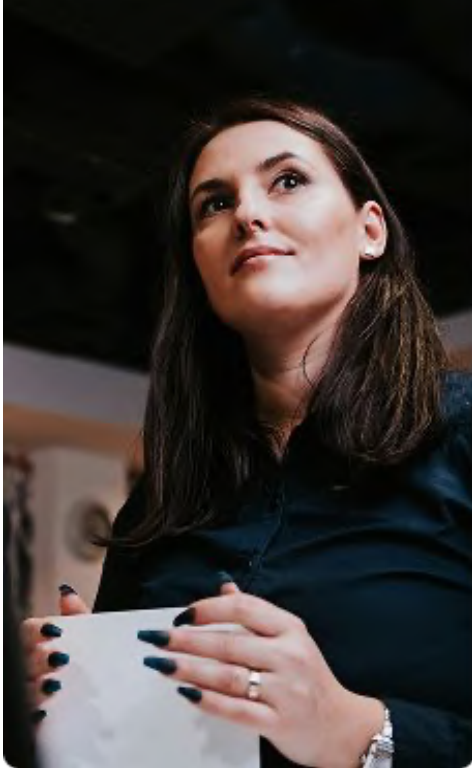
Subtotal: 3251,68
Shipping: 0,00
Tax (10%): 325,17
Total: 3576,85

L'IA Volta inserisce automaticamente l'ordine

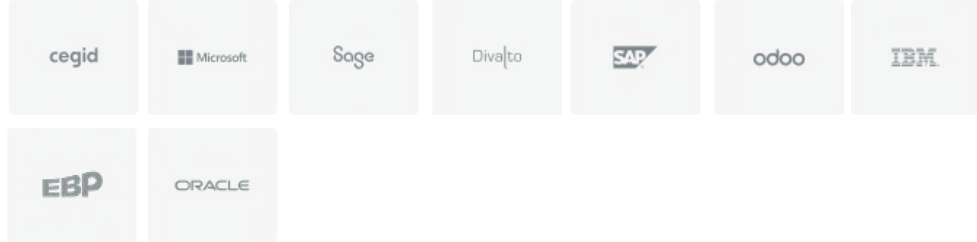
Comparazione facilitata per una validazione efficace: file cliente vs proposta IA



TI FORNIAMO RISULTATI CONCRETI IN MENO DI 2 SETTIMANE



- In due settimane, Volta si interfaccia con il tuo ERP e sincronizza i dati in tempo reale per rendere il Centro di Comando-IA pienamente operativo, evitando silos.



- **La tecnologia si adatta ai team, e non il contrario**, integrandosi naturalmente nei flussi esistenti (email, ordini, cataloghi, prezzi).
- **L'IA Volta assiste senza sostituire i team ADV**, che mantengono il controllo sulla validazione delle operazioni.
- **La nostra squadra di Customer Success vi accompagnerà dal lancio al go-live** e per tutta la durata del contratto per garantire un'adozione rapida e duratura.

IL NOSTRO TEAM UNISCE COMPETENZE TECH, IA E DISTRIBUZIONE B2B...



Mario Parteli
Fondatore & co-CEO

ABIBY  ROCKET INTERNET



Paul Guillemain
Fondatore & co-CEO

  north



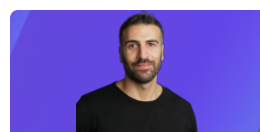
Pamela Gotti
CTO



Timothée d'Arco
COO



Bruno Bergero
Head of Product Design



Giovanni di Fabio
Chief of Customer Operations



Elsa Moisand
Chief of Staff



Christophe Bertrand
Head of GTM & Partnerships

Banca   







...CON IL SUPPORTO DI UNA SQUADRA DI LEADER INDUSTRIALI DIGITALI, ED INVESTITORI GLOBALI



PAOLO GRUE

CEO Procter & Gamble Italia



PASCAL HOUILLON

Ex CEO Cegid
Ex CEO Sage



GIUSEPPE STIGLIANO

Author, Professor
Ex CEO Spring Studios Global
3x CEO



Nicolas Dupont

Co-Founder & CPTO Akeneo

rtp global

vento

ITHACA

founders
future

Heroes

ALECLA7

EMBLEM

EXOR

EDEN
VENTURES

PARETO



INTERESSATI? PIANIFICATE UNA DEMO CON IL NOSTRO TEAM



Alice Brillante

Account Executive

☎ +39 351 374 8693

✉ alice.brillante@voltasoftware.com



Mario Parteli

Co-Founder & co-CEO

☎ +39 347 789 5194

✉ mario@voltasoftware.com