

Porta il tuo Business nel canale preferito dei tuoi clienti !

Non inviare solo messaggi, crea FIDUCIA!
Il **TUO Business** in chat!



I tuoi clienti leggono solo su **WhatsApp**: sei ancora fermo a e-mail e SMS?

Vendi, oltre che nel tuo store, anche online ma le tue campagne marketing e di fidelizzazione clienti vengono ignorate o hanno bassissimi tassi di apertura?

Il problema è il canale!

WA Smart Business è la soluzione!

Espandi le opportunità del tuo punto vendita ed e-commerce con pulsanti, automazioni, flussi e funzioni avanzate in chat.

Inizia subito a comunicare dove i tuoi clienti sono più attivi.

Maggiori connessioni



Raggiungi i clienti
direttamente su
WhatsApp

74%

degli utenti online vogliono
comunicare con le aziende
come fanno con amici e
familiari.

Relazioni più profonde



Crea e automatizza
conversazioni
personalizzate

95%

delle aziende afferma che
WhatsApp Business ha
migliorato la
customer experience.




Migliori performance



Monitoraggio in
real time dei KPI

55%

di crescita delle
conversioni da
contatti a vendite.

			
Tasso di apertura	98%	18%	21%
Tasso di clic	15%	2,6%	5%
Tasso di recupero carrelli	45-60%	18%	N.D.

COSA **PUOI FARE** CON WA SMART BUSINESS?



Aggiornamento
Tracking spedizione



Invio di risposte
Automatiche



Collegare una AI
(Chatbot)



Creazione Qr Code
Dinamici



Alert per scadenze o
abbonamenti



Reminder
personalizzati



Invia Pagamenti con
sistema Pay by Link



Invio di un Coupon
Sconto



Supporto Pre e Post
vendita



Invio di ticket o
biglietti acquistati



Remember per
Pagamenti



Invio Password
monouso



Creazione Template di WhatsApp Business per migliorare conversioni, vendite e assistenza!

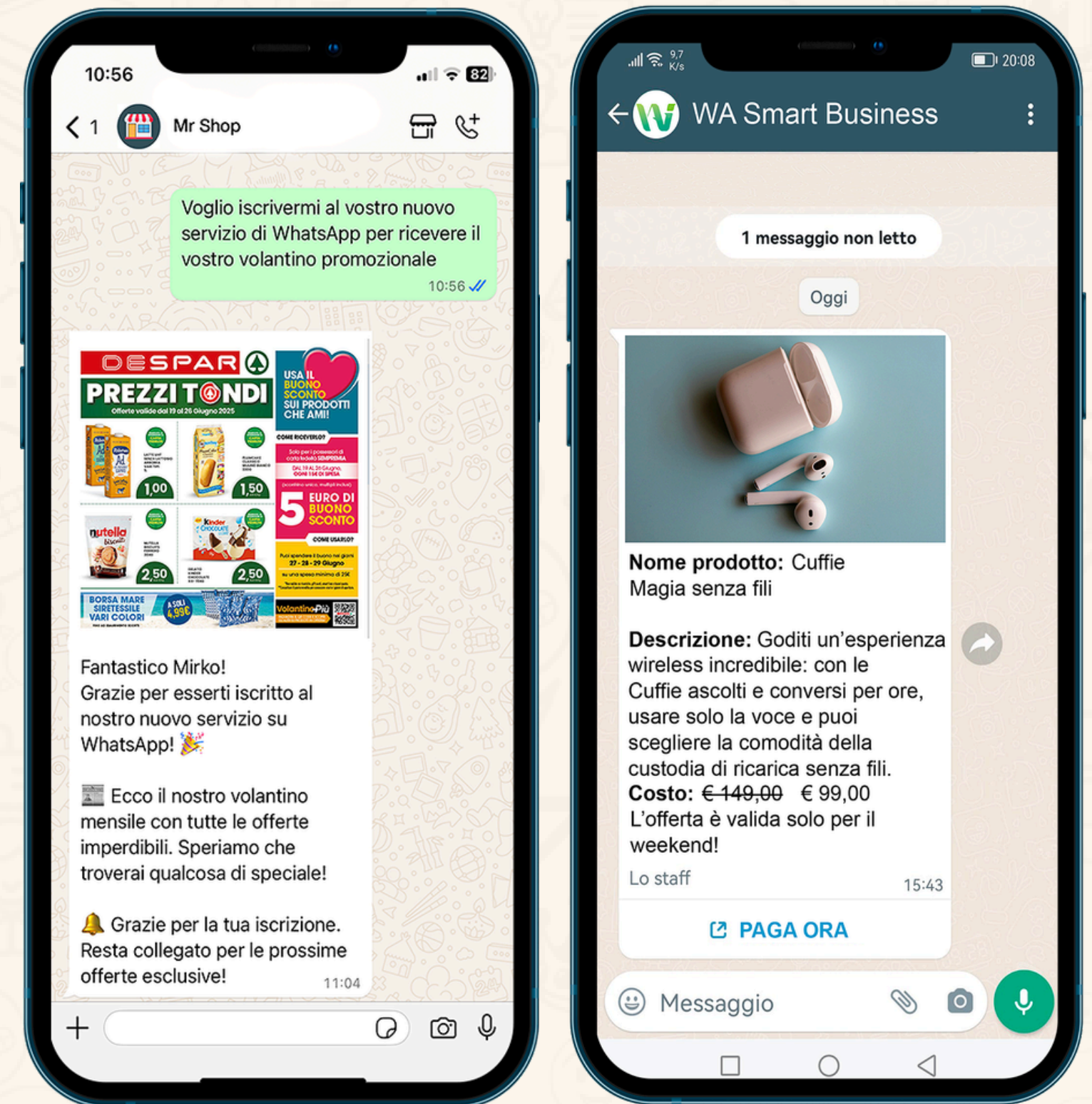
Con WhatsApp Business Platform è possibile realizzare Template, ovvero messaggi pre-approvati da Meta, utilizzati per avviare le comunicazioni con i tuoi clienti:

- testi personalizzati
- media (immagini, video, documenti)
- componenti interattive come pulsanti o caroselli.
- offerte a tempo limitato
- WhatsApp Flows

Sono fondamentali per attivare campagne, promemoria, conferme di prenotazione, messaggi automatizzati su larga scala, e molto altro

Grazie a **WA Smart Business** è possibile realizzare i template personalizzati come ad esempio:

- **template di caroselli**
- **template di offerte a tempo limitato**
- **template con coupon**
- **template con call-to-action** per avere interattività immediata e/o clic verso il sito web



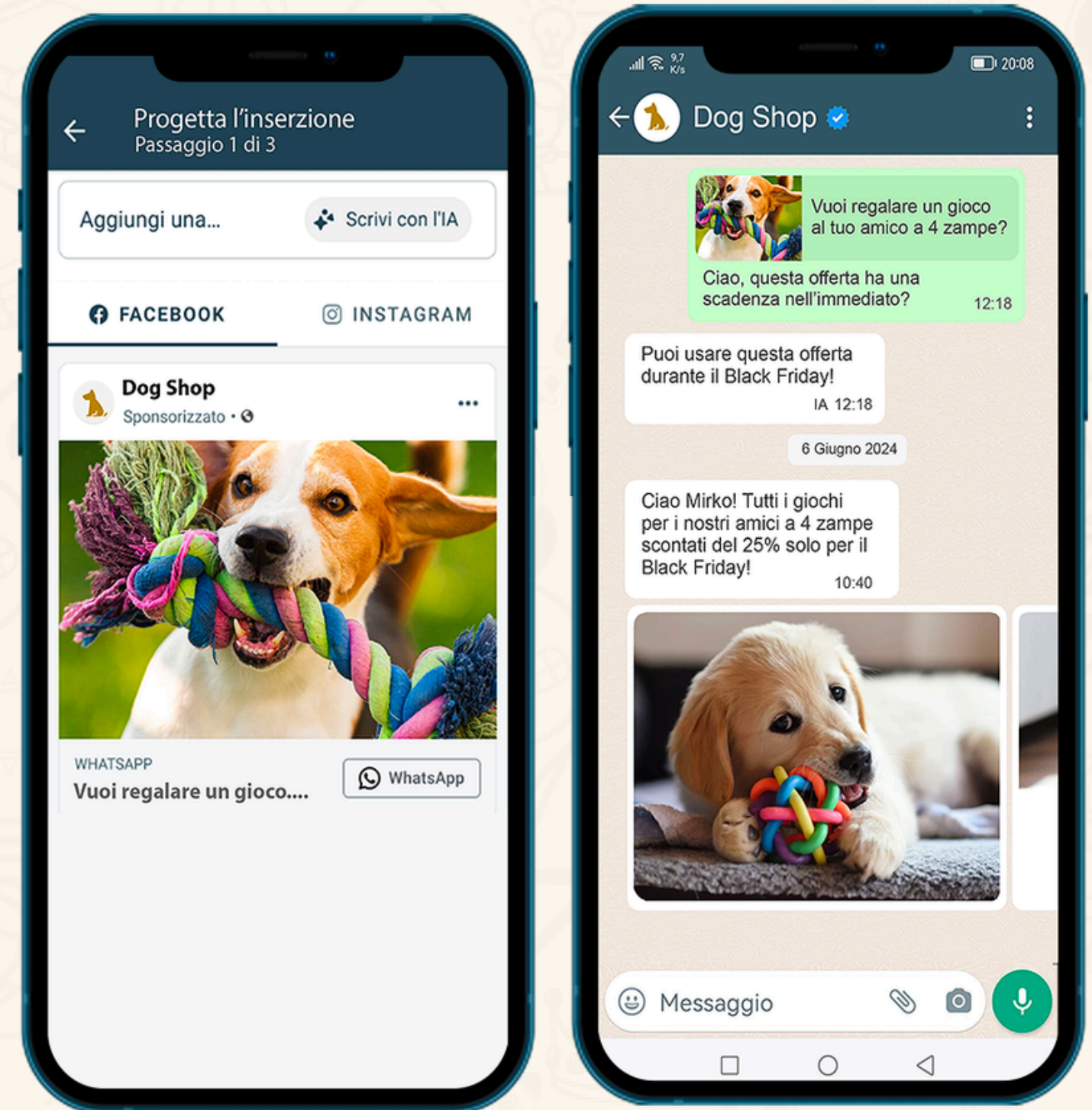
Messaggi che fanno aumentare le vendite su WhatsApp **da inserzioni** su Facebook e Instagram

Avvia nuove campagne su Meta puntando verso il tuo canale WhatsApp. Cliccando sull'inserzione l'utente **potrà atterrare direttamente nella tua chat WhatsApp**: dopo il primo messaggio automatico impostato su Meta, con WhatsApp Business Platform potrai agganciare una serie di risposte successive con pulsanti e vari formati, in base alle risposte dell'utente. Puoi attuare strategie simili anche con pop up per la raccolta contatti sul tuo sito.

L'attenzione e il contatto diretto non sono mai stati così alti come in queste interazioni!

In più, grazie a WA Smart Business hai **perfetta sincronizzazione** tra i cataloghi di prodotti e servizi delle pagine aziendali su Facebook e Instagram e quelli su WhatsApp Business (e sul sito web, se presente e sincronizzato con Meta).

Godrai di coerenza e aggiornamento immediato agli occhi dei tuoi clienti, che potranno atterrare su WhatsApp e continuare a sfogliare agilmente il catalogo direttamente da un'inserzione su Facebook o su Instagram, ad esempio.



+37%

DI ACQUISTI SETTIMANALI
grazie a offerte mirate

+42%

DI CONVERSIONI
grazie a popup e a offerte su WhatsApp

Template con **Offerta a Tempo limitato**

I modelli di **offerta a tempo limitato** ti consentono di incorporare le date di scadenza e i timer con un conto alla rovescia e coupon promozionali nei messaggi, semplificando la comunicazione delle offerte temporanee e stimolando l'interazione con i clienti.

Il messaggio inviato può includere una sezione dedicata ai **dettagli sulla scadenza dell'offerta**, completa di un **titolo**, un **timer** di conto alla rovescia e il **codice promozionale** associato.

Creare senso di urgenza e di esclusività per le promozioni su WhatsApp Business.

L'utente immediatamente capirà che l'offerta è da cogliere subito, con un clic.

+32% **DI CONVERSIONI RISPETTO A CAMPAGNE SENZA SCADENZA**
L'urgenza generata dai timer ha incentivato gli acquisti immediati.

+48% **DI INTERAZIONI SUI MESSAGGI WHATSAPP**
Pulsanti di acquisto diretto e coupon hanno aumentato l'engagement diretto con i clienti.

+24% **DI VENDITE CONCLUSE DIRETTAMENTE SU WHATSAPP**
Le offerte a tempo limitato hanno spinto i clienti a finalizzare rapidamente l'acquisto, senza uscire dalla chat.



Template di **Caroselli**

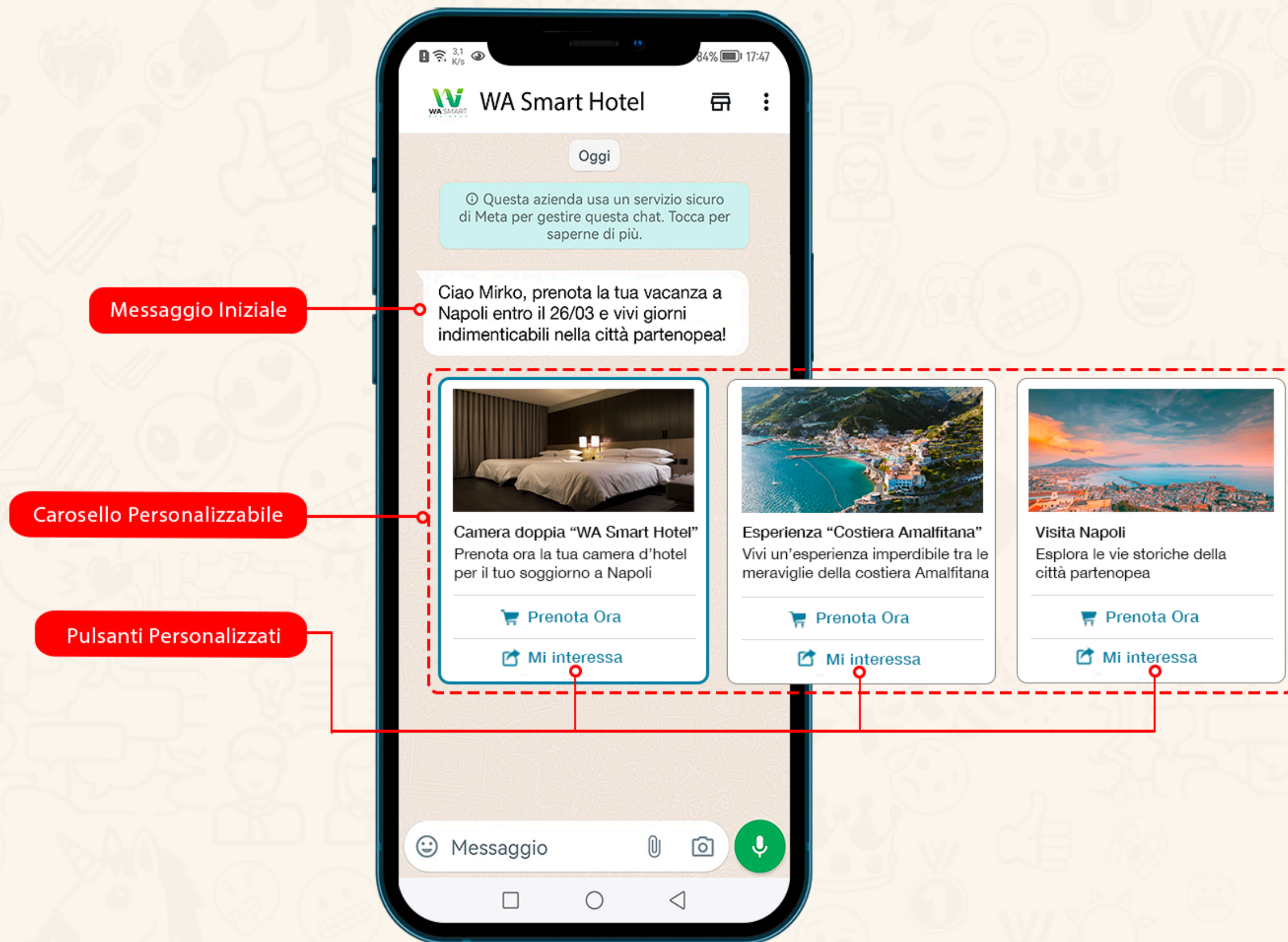
La struttura dei caroselli consente l'invio di un unico messaggio di testo insieme a un **massimo di 10 unità del carosello**, presentate in una vista a scorrimento orizzontale.

Ogni unità è così composta:

- un'intestazione multimediale (immagine o video);
- un corpo del **testo**;
- **fino a 2 pulsanti** per risposta rapida, pulsanti telefonici o pulsanti con link (con la possibilità di combinare più tipi di pulsanti).

12x TASSO DI APERTURA
RISPETTO ALLE EMAIL

+39% DI VENDITE IN PIÙ TRAMITE
CAROSELLO DEI PRODOTTI



Catalogo prodotti su WhatsApp Business

Con il **catalogo integrato** in WhatsApp, i clienti possono sfogliare gli articoli, aggiungerli al carrello e completare l'ordine in pochi tocchi, tutto senza uscire dalla chat.

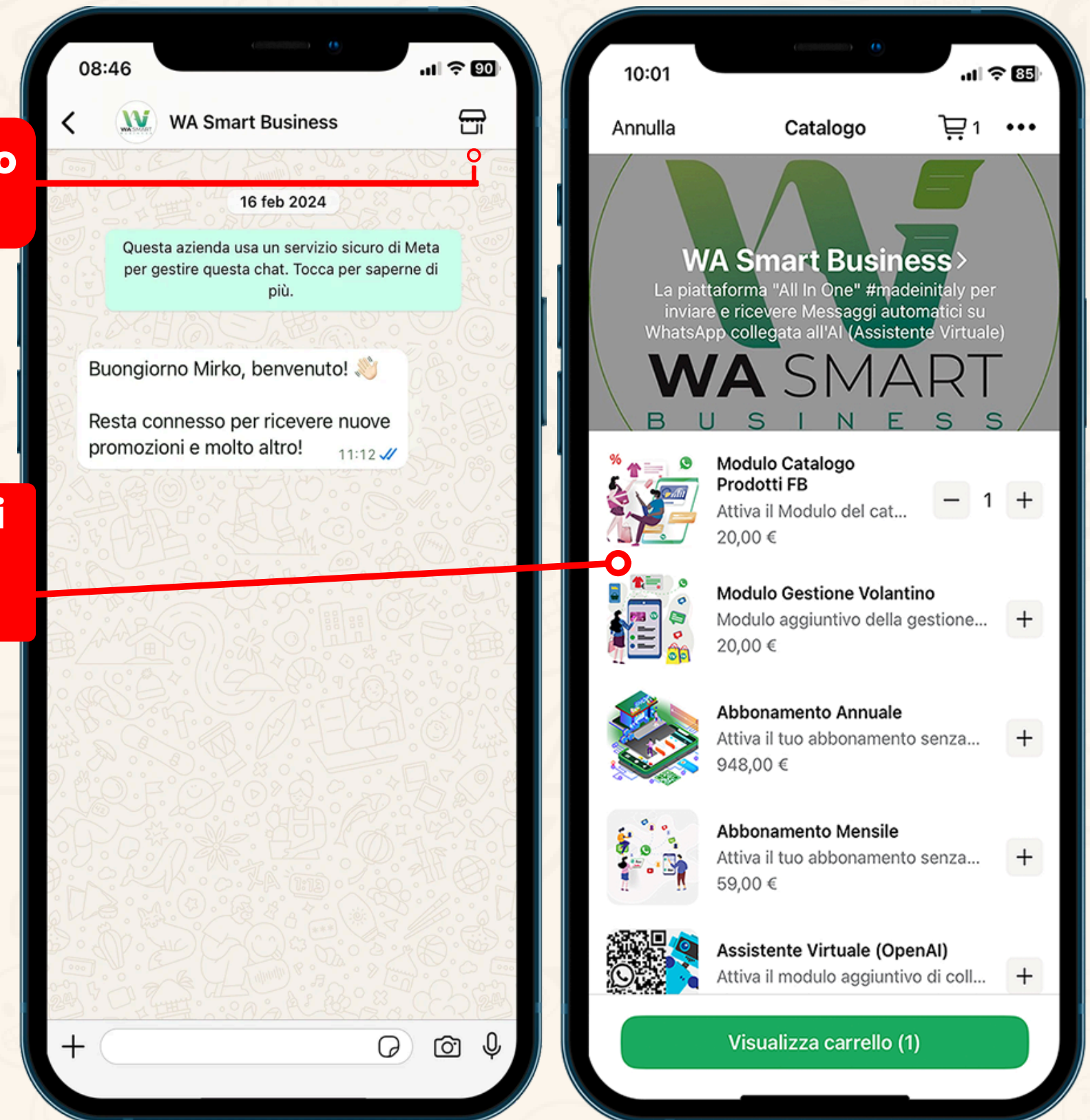
Gli ordini arrivano subito nel proprio gestionale, così risparmi tempo e offrire un'esperienza d'acquisto semplice e veloce.

-43% DI TEMPO RIDOTTO PER
COMPLETARE UN ACQUISTO

+59% DI COINVOLGIMENTO DEI
CLIENTI

**Icona Catalogo
Prodotti**

**Elenco prodotti
nel catalogo
di WhatsApp**



Invio volantino digitale su WhatsApp Business

WhatsApp Flows è una funzionalità avanzata di WhatsApp Business che consente alle aziende di progettare esperienze conversazionali su misura, guidando i clienti passo dopo passo in modo semplice e immediato.

Per gli utenti significa poter svolgere azioni direttamente in chat senza complicazioni, con un processo più rapido e lineare che riduce il rischio di abbandono. La sua versatilità lo rende adatto a diversi scenari: dall'assistenza alla vendita, fino alla gestione di moduli e richieste personalizzate.

Tra le funzionalità principali abbiamo:

- Inviare il volantino in formato PDF a tutti i contatti iscritti dal Qr Code segmentati anche per zona geografica;
- Dimentica la stampa tradizionale dei volantini;
- Raggiungi direttamente i clienti in modo efficace, coinvolgente e diretto;
- Nessuna limitazione nell'inviare volantini, ma creare anche un'esperienza coinvolgente per i clienti con campagne mirate;
- Permetti di scoprire promozioni esclusive direttamente su WhatsApp.
- Grazie alla distribuzione digitale, i clienti interagiscono più spesso con le offerte e acquisizione di nuovi Leads per inviare le offerte tramite un Volantino in PDF consultabile sempre da WhatsApp.



+98% DI APERTURA DEI MESSAGGI
DI WHATSAPP



WhatsApp Flows: operazioni automatiche a portata di clic

WhatsApp Flows è una funzionalità avanzata di WhatsApp Business che consente alle aziende di progettare esperienze conversazionali su misura, guidando i clienti passo dopo passo in modo semplice e immediato.

Per gli utenti significa poter svolgere azioni direttamente in chat senza complicazioni, con un processo più rapido e lineare che riduce il rischio di abbandono. La sua versatilità lo rende adatto a diversi scenari: dall'assistenza alla vendita, fino alla gestione di moduli e richieste personalizzate.

Tra le funzionalità principali abbiamo:

- ✓ **Generazione di contatti**
 - ✓ **Prenotazione di appuntamenti**
 - ✓ **Registrazione, iscrizione e accesso**
 - ✓ **Assistenza clienti e feedback**
- ...e molto altro!**

The image displays three sequential screens of a WhatsApp Flow for booking a table. Each screen is shown on a smartphone mockup with a status bar at the top.

- Screen 1: Prenota il tuo Tavolo**
 - Header: < Prenota il tuo Tavolo ...
 - Form fields:
 - Persone: 4 (with a close icon)
 - Data: 25 Lug 2026 (with a close icon)
 - Orario: (with a right arrow)
 - Buttons: Continua (grey), and a calendar view at the bottom showing dates from 21 to 28.
- Screen 2: Tipo di Prenotazione**
 - Header: < Tipo di Prenotazione ...
 - Form field: A list with options: Pranzo, Cena, Compleanno, Cerimonia, ...altro.
- Screen 3: Conferma Prenotazione**
 - Header: < Conferma Prenotazione ...
 - Text: 28/07/2026 21:30
 - Form fields:
 - NUMERO PERSONE: 4
 - ESEGUITA DA: Mirko Martini - Mirko@wasmartbusiness.com
 - A NOME DI: Mirko
 - OCCASIONE: Cena
 - Buttons: Conferma la prenotazione (green), and Gestita da WA Smart Business. Scopri di più (small green link).

WhatsApp, un solo numero per l'App e la Piattaforma

Sul tuo telefono:

Utilizza WhatsApp Business App come hai sempre fatto per rispondere velocemente, controllare le campagne massive, supporto dedicato e molto altro...

In Piattaforma, sul PC:

Gestisci le varie automazioni, la sincronizzazione con il tuo e-commerce, l'invio di campagne promozionali con carosello interattivo, lo stato delle spedizioni, invio di reminder automatici e molto altro...

Sincronizzazione Totale (App + Piattaforma):

Quello che scrivi sul telefono appare sul PC in Piattaforma e viceversa.



Non perdi nessuna chat e non devi cambiare numero!!!



Tante **integrazioni** disponibili per partire subito:

WA Smart Business si integra facilmente con le principali piattaforme E-Commerce, CRM, sistemi di pagamento, marketing automation e logistica.

Grazie a queste connessioni, le aziende possono automatizzare i processi, centralizzare i dati e offrire esperienze conversazionali personalizzate su WhatsApp, migliorando ogni fase del customer journey: dalla vendita al supporto post-acquisto.



La crescita aziendale grazie al **Meta Business Partner**

WA Smart Business è il **tech messaging provider** che aumenta la crescita aziendale e le competenze comunicative attraverso soluzioni innovative, dall'acquisizione del potenziale cliente alla fidelizzazione.



Con WA Smart Business accedi a:

Strumenti innovativi

Per migliorare le prestazioni e la crescita.

Riconoscimento

Verifica da Meta; siamo presenti nella directory dei Meta Business Partners.

Supporto

Accesso diretto agli esperti Meta per assistenza e consigli.

Formazione

Conoscenze aggiornate sui prodotti per supportarti nell'uso delle funzionalità più recenti.

Programmi

Possibilità di accedere a programmi alpha e beta grazie al Meta Business Partner



 Meta Business Partners

INIZIA GRATIS

Nessuna carta di credito richiesta

