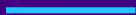




Trasformiamo le Competenze in Execution

Marketing - Sales - Artificial Intelligence



**Aiutiamo la tua azienda a
adottare l'Intelligenza Artificiale
e sviluppare le competenze
chiave di Marketing e Vendita.**



Il nostro Metodo



1. Analisi

Analizziamo obiettivi, processi, attività, strumenti e livello di adozione dell'AI. Capiamo cosa blocca la performance e progettiamo un percorso realmente su misura.

2. Competenze

Sviluppiamo competenze con i migliori Professionisti del digitale, Manager e Imprenditori che hanno già affrontato e risolto le tue stesse sfide di crescita.

3. Risultati

Lavoriamo fianco a fianco con il tuo team, traducendo il know-how in azioni concrete su progetti reali, business case e strumenti utilizzati ogni giorno.

Cosa ci rende differenti



Oltre 1000 persone formate

Abbiamo sviluppato le competenze di oltre 1000 persone in decine di aziende partner, aiutando i team di vendita e di marketing a raggiungere gli obiettivi di progetto.



Hub di Esperti 42Skills

Portiamo nella tua azienda i più autorevoli Professionisti in Italia. Esperti che lavorano con aziende leader e che hanno già risolto le stesse sfide che stai affrontando oggi.



Interveniamo dove la crescita si blocca.

Marketing, Sales, AI e Power Skills: quattro punti fermi, un unico metodo. Questo ci permette di intervenire in modo coordinato evitando approcci frammentati e garantendo risultati concreti.



Non ci fermiamo alla formazione

Affianchiamo il team direttamente sul campo, lavorando on the job sui progetti reali dell'azienda. Uniamo competenze strategiche e operative per implementare soluzioni concrete, rendere i processi più efficaci e sviluppare l'autonomia del team lungo tutto il percorso.

I nostri Percorsi

Percorsi Plug&Play

- **Consigliati** quando vuoi partire subito con moduli pronti su problemi ricorrenti.
- **Come funzionano:** Moduli pratici e applicabili per attivare rapidamente competenze chiave, allineare il team e mettere a terra un primo risultato.
- **Benefit**
 1. Avvio rapido, zero dispersione
 2. Standard e strumenti pronti all'uso
 3. Ideali per allineare team e accelerare l'adozione



Percorsi su misura



- **Consigliati** quando serve massima aderenza a obiettivi, processi e contesto.
- **Come funzionano:** Partiamo dall'analisi e lavoriamo sul tuo progetto reale: processi, strumenti, competenze e KPI.
- **Benefit**
 1. Disegnati su obiettivi e vincoli interni
 2. Massimo impatto su performance e execution
 3. Affiancamento on-the-job fino all'autonomia

Le nostre

Aree di intervento

Intelligenza Artificiale

Il nostro approccio è AI Last.

Per noi, l'intelligenza artificiale non è il punto di partenza, ma il punto di arrivo.

Prima di introdurla, **analizziamo i processi, ottimizziamo le attività e rafforziamo le competenze interne**. Solo dopo interveniamo con soluzioni di AI realmente utili, sostenibili e integrate nel contesto operativo.

Marketing e Comunicazione

Con il nostro **Skill Up Lab** alleniamo le competenze manageriali, strategiche e operative dei team di marketing e comunicazione.

Attraverso **formazione pratica, affiancamento operativo e workshop su misura**, aiutiamo i team a crescere su tutti i livelli: dalla gestione delle campagne alla collaborazione interna.

Interveniamo direttamente nei progetti aziendali con i nostri Fractional Manager, **lavorando fianco a fianco con il team** su attività reali di advertising e comunicazione.

Sales e Business Development

Non ci limitiamo alla formazione: il nostro supporto continua sul campo, affiancando il team vendita con Fractional Sales Manager esperti.

Lavoriamo all'interno dell'azienda per **tradurre strategie in azioni concrete, costruire processi di vendita efficaci**, migliorare la collaborazione tra reparti e rendere il team più autonomo, focalizzato e performante.

Per i team che vogliono potenziare le competenze di vendita, migliorare l'allineamento tra marketing e sales e lanciare progetti scalabili.

Le Power Skills

Crediamo che la riuscita dei progetti aziendali dipenda, prima ancora che dalle competenze tecniche, dalla solidità delle **Power Skills**: comunicazione interna, gestione del tempo, collaborazione, leadership, capacità di prendere decisioni condivise, team building e molto altro.

Attraverso **workshop, coaching e affiancamento operativo**, ci assicuriamo che queste skill vengano realmente integrate nella gestione quotidiana delle attività e trasformate in comportamenti efficaci e sostenibili.

Il nostro Hub di Esperti

Il nostro Hub di Esperti

Mettiamo a disposizione delle aziende un **Hub di Esperti** in continua crescita che oggi conta **oltre 100** tra i più **autorevoli professionisti su: Vendite, Intelligenza Artificiale, Marketing, Comunicazione e Power Skills** in Italia.

Leader affermati e riconosciuti nel loro campo, professionisti che hanno già ottenuto **risultati concreti e misurabili** per aziende come la tua.

Qui una panoramica del Hub di Esperti: <https://4skills.co/chi-siamo/>



I vantaggi



Riduzione dei costi fissi

Con il nostro modello, hai accesso a una rete composta dai migliori **Professionisti in Italia** che operano come **Fractional Manager**, affiancando te e il tuo team e condividendo competenze ed esperienze per accelerare la tua crescita. **Paghi solo per il tempo effettivamente dedicato alla tua azienda**, ottimizzando i costi fissi e riducendo le spese di fornitura.

Focus sugli obiettivi

Vogliamo essere il **motore che accelera il tuo sviluppo**, concentrandoci esclusivamente su ciò che serve per aiutare concretamente la tua azienda a **raggiungere gli obiettivi di crescita prefissati**. Ogni nostra azione è mirata a generare valore tangibile e misurabile per la tua crescita.





Soluzioni pratiche

42Skills ti offre un Hub di **Professionisti** ed **Esperti** che hanno già affrontato e superato le stesse sfide di crescita della tua azienda. Grazie alla loro esperienza, ricevi soluzioni concrete e strategie collaudate per raggiungere i tuoi obiettivi più rapidamente.

Indipendenza e continuità

Acquisirai le **competenze necessarie** per prendere il **controllo delle attività chiave della tua azienda**. Questo non solo garantirà una **maggiore autonomia**, ma permetterà anche di collaborare in modo più efficace con gli attuali fornitori e di garantire la **continuità operativa** nel caso in cui si rompesse il rapporto con uno di essi.



Grazie

Contatti



Web

42skills.co

Email

formazione@42skills.co

Seguici su:

